



SIMON LÖFFLER – Senior Partner Goll Consulting

Schwerpunkte von Simon Löffler sind die Begleitung anspruchsvoller Transformationsprozesse und die damit verbundene Team- und Organisationsentwicklung sowie eine vertriebsorientierte Strategieberatung auf nationaler und internationaler Ebene.

ERFARHUNG

15+ Jahre Top-Management in über 20 Ländern

Senior Partner, Goll Consulting
Seit 2024

Chief Sales Officer, Volkswagen Group Charging GmbH
2021 – 2023

VP International Markets & CEO innogy eMobility US E.ON
SE (form. innogy SE)
2017 – 2021

Managing Director, Kiwigrid GmbH (an Aqton SE company)
2015 – 2017

Management Board Member, Görlitz AG Group
2007 – 2014

Offerus Consulting & Interim Management
Since 2007

KERN QUALIFIKATIONEN

- Internationale Kulturwissenschaften (Diplom Kulturwirt, Universität Passau)
- Master Business Moderation inkl. Großgruppenmoderation

EXPERTISE

30+ Jahre Training & Beratung auf internationalem level

Strategie & Orientierung
Entwicklung & Operationalisierung von wachstumsorientierten Strategien und marktnahen Geschäftsmodellen auf nationaler und internationaler Ebene.

Leadership & Collaboration
Umfassende Erfahrung in der Führung und Entwicklung leistungsstarker Teams. Schwerpunkt auf der Befähigung von Führungskräften, der Förderung des Teamzusammenhalts und der Einführung moderner Führungsansätze.

Transformation & Change
Praktischer Experte in der Gestaltung und Umsetzung komplexer Transformationsprozesse. Mit seinem strategischen Ansatz bindet er die Mitarbeiter aktiv ein und sorgt dafür, dass Veränderungen nachhaltig verankert werden.

Kultur & Mindset
Gestaltung von agilen und werteorientierten Unternehmenskulturen. Er unterstützt Organisationen dabei, ein wachstumsförderndes Mindset zu etablieren und kulturelle Transformationen gezielt mit wirtschaftlichem Erfolg zu verbinden.